

Mein Netzwerken

1. Denken Sie an Kollegen /Personen, von denen Sie als Netzwerkpartner profitieren können.
2. Listen Sie die Namen und geplante Häufigkeit Ihrer Gespräche auf.
3. Setzen Sie sich einen Termin für den ersten Netzwerk-Kontakt.
4. Definieren Sie Ihren Vorteil und den Ihres Netzwerkpartners.
5. Nach jedem Netzwerk-Kontakt, notieren Sie Ihre Ergebnisse.

Mit Kollegen netzwerken = Unterstützung für Ihren heutigen Job

1.

Name: _____

Position: _____

Sein Nutzen: _____

Geplante Häufigkeit: _____

Mein Nutzen: _____

Erstes Netzwerken am: _____

2.

Name: _____

Position: _____

Sein Nutzen: _____

Geplante Häufigkeit: _____

Mein Nutzen: _____

Erstes Netzwerken am: _____

3.

Name: _____

Position: _____

Sein Nutzen: _____

Geplante Häufigkeit: _____

Mein Nutzen: _____

Erstes Netzwerken am: _____

Mit "höheren Ebenen" netzwerken = Basis für eigene Karriere

1.

Name: _____

Position: _____

Sein Nutzen: _____

Geplante Häufigkeit: _____

Mein Nutzen: _____

Erstes Netzwerken am: _____

2.

Name: _____

Position: _____

Sein Nutzen: _____

Geplante Häufigkeit: _____

Mein Nutzen: _____

Erstes Netzwerken am: _____

3.

Name: _____

Position: _____

Sein Nutzen: _____

Geplante Häufigkeit: _____

Mein Nutzen: _____

Erstes Netzwerken am: _____

Planen Sie. Seien Sie pro-aktiv. Erzielen Sie Ergebnisse.

Name Netzwerkpartner: _____ Position: _____

Datum, Ort des Treffens: _____

Themen: _____

Informationen über die Person: _____

Informationen über seinen Job: _____

Selbst gelernt: _____

Nächstes Netzwerken angedacht: _____ Initiiert durch: _____

Datum, Ort des Treffens: _____

Themen: _____

Informationen über die Person: _____

Informationen über seinen Job: _____

Selbst gelernt: _____

Nächstes Netzwerken angedacht: _____ Initiiert durch: _____

Datum und Ort des Treffens: _____

Themen: _____

Informationen über die Person: _____

Informationen über seinen Job: _____

Selbst gelernt: _____

Nächstes Netzwerken angedacht: _____ Initiiert durch: _____

Sollten Sie ungern planen und Übersichten pflegen, dann delegieren Sie diese Aufgabe vertrauensvoll an einen Mitarbeiter. Netzwerken tun sie persönlich.